Sophro Forma +
Professionnalisation et formation continue des Sophrologues

Accompagnement à la prospection coachée pendant 6 mois

Durée : 6 mois _ année 2027

Formation en :
– distanciel

Nombre de participants : Jusqu'à 12 maximums

Introduction

Vous voulez de nouveaux clients en entreprise mais c'est parfois difficile de vous motiver et de décrocher le téléphone.

Vous auriez besoin d'un moment dédié à la prospection, de soutien, de guidance, d'une dynamique de groupe ?

Alors ce groupe de prospection coachée est fait pour vous !

Initié par Amanda Robinet et Odette Sangaré, dans le cadre de SophroForma +, le centre de formation continue dédié aux sophrologues, ce groupe de prospection coachée est un rassemblement de sophrologues qui interviennent ou veulent intervenir en entreprise, qui ont une offre claire, des outils de communication posés et qui manquent juste d'un coup de pouce pour aller trouver de nouveaux clients.

Accompagnement Prospection Coachée pour Sophrologues

6 mois pour développer votre activité, structurer votre prospection et passer à l'action !

Vous êtes sophrologue et souhaitez développer votre clientèle, trouver de nouvelles opportunités professionnelles et gagner en confiance dans votre démarche commerciale ?

Profitez d'un accompagnement collectif de 6 mois, animé par Odette et Amanda, pour avancer concrètement dans votre développement commercial.

Ce que comprend votre accompagnement

– 6 séances de coaching collectif en visioconférence, de 2 heures chacune, à raison d'une séance par mois.
– Des objectifs personnalisés définis dès le démarrage, en fonction de votre activité, de vos besoins et de vos ambitions.
– Un suivi régulier de votre progression, pour mesurer vos avancées, identifier les difficultés et ajuster vos actions de prospection.
– Un bilan en fin d'accompagnement, pour évaluer l'atteinte de vos objectifs et définir les prochaines étapes de votre développement.
– Un accompagnement par Odette et Amanda, pour vous guider dans vos démarches commerciales.
– Un groupe WhatsApp privé, pour poser vos questions, partager vos avancées et maintenir votre dynamique entre les séances.
– Un petit groupe limité à 10 à 12 sophrologues, pour favoriser les échanges, l'entraide et un suivi de proximité.

Informations pratiques

Format : 100 % à distance
Durée : 6 mois
Coaching collectif : 12 heures en visioconférence
Accompagnement : Odette et Amanda
Participants : 10 à 12 sophrologues maximum

Réservez votre place et donnez un nouvel élan à votre activité !

Objectifs

Vous aider à prospecter avec méthode, développer votre réseau professionnel, gagner en confiance et créer de nouvelles opportunités commerciales.

Un accompagnement orienté vers l'action et les résultats, avec un objectif de départ, des étapes de progression et un bilan final pour mesurer le chemin parcouru

Public

Ce groupe est destiné aux sophrologues qui savent vers quelle clientèle ils veulent aller, ont une offre mais ont besoin de soutien, d’un cadre, de bienveillance pour oser prospecter et avoir des conseils pour savoir comment s’y prendre.

Prérequis

Pour être efficace nous recommandons d’être prêt à prospecter

- savoir qui est sa clientèle cible
- avoir une offre claire

Contenu - Programme

Une fois inscrit.e Amanda prendra contact avec vous pour convenir d’une date d’entrée dans le groupe.

Les rendez-vous sont fixés entre le groupe et Amanda suivant les agenda de chacun des participants lors des sessions de prospection.

Vous pouvez contacter Amanda une fois inscrit.e ici Amanda.Robinet@ifqvt.fr

Intervenants

Amanda Robinet

Sophrologue caycedienne et IFS, coach pour jeunes entrepreneurs sociaux, ancienne banquière, passionnée de prospection.

Lieu

Distanciel