Sophro Forma +
Professionnalisation et formation continue des Sophrologues

Structurer un modele économique rentable et viable pour son activité de sophrologue

Durée : 1 jour
8h30 16h30

Formation en :
– presentiel
– distanciel

Nombre de participants : Mini. 5 - Max 10

Introduction

Rendre viable son activité est parfois plus compliqué qu'on ne l'avait imaginé.

La bonne nouvelle c'est qu'on peut s'appuyer sur les compétences et l'expérience de sophrologues expérimentées qui savent faire cela pour nous guider.

Amanda Robinet Lefevre est sophrologue à Verdun. Ancienne banquière, elle a accompagné des centaines de jeunes entrepreneurs dans le projet de création et développement d'activité. Soucieuse que les sophrologues puisse vivre de leur métier, elle vous accompagne durant 1 journée pour vous guider pas à pas vers la structuration, l'organisation de votre activité pour qu'elle soit viable.

Objectifs

Définir comment rendre son activité viable et pérenne.

Objectifs pédagogiques - Compétences visées

- Identifier son besoin financier
- Identifier ses compétences
- Identifier sa clientèle/ses clientèles cibles
- Organiser son activité pour la rendre viable

Public

Sophrologue en cours d'installation ou installés qui ont besoin de définir comment rendre leur activité viable.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Nous contacter

Prérequis

Être sophrologue en fin de formation, en installation ou déjà installé.

Avoir besoin de définir ou clarifier comment allier ses valeurs et son besoin de rendre son activité viable.

Contenu - Programme

• faire de point sur son projet, son besoin financier, ses ambitions et ses compétences

• Identifier comment structurer son activité pour atteindre le niveau financier nécessaire pour soi, dans le respect de ses valeurs et compétences.

• s'organiser pour atteindre l'équilibre financier, repartir ses efforts

Méthodologie

Formation-action : Amanda vous explique comment faire et vous accompagne sur votre projet pour la mise en œuvre.

Elle vous fournit tout le matériel nécessaire.

Outils

- Matériel pour calculer votre besoin financier
- Matériel organiser et structurer une activité viable

Modalités d'évaluation

Évaluation formative au fil de la journée : Amanda ajuste ses apports suivant votre avancée. Vous développez les compétences requises à cet exercice pas à pas

Intervenants

Amanda Robinet Lefevre

Sophrologue, coach de jeunes entrepreneurs sociaux et sophrologues, ancienne banquière.

Lieu

Visio

Tarif

Financement personnel : 200€ Exo. TVA

Financements par un financeur : 250€ Exo.TVA

Modalités de paiement

Paiement en ligne par carte

Possibilité de paiement en plusieurs fois lors de la validation du panier dans la billetterie en ligne.

Possibilité de présentiel à Verdun

Prise en charge

- France Travail si votre conseiller valide votre projet de formation
- FIFPL 8690F si vous venez en présentiel à Verdun
- AGEFICE et autres OPCO
- Pas de CPF

Et après ?

Si vous avez besoin de soutien au long cours pour développer votre activité soutien au long cours pour développer votre activité, il vous est possible de rejoindre un groupe dédié à cela où Amanda Robinet, Odette Sangaré, Cam Tu Long vous accompagnent pas à pas durant 13 mois.

Il vous est aussi possible de rejoindre le groupe de prospection téléphonique guidée groupe de prospection téléphonique guidée pour être soutenu.e juste sur cet aspect du développement de votre activité (20€/année)