Groupe de prospection guidée

Durée : Année 2026

Formation en :
– distanciel

Nombre de participants : Suivant vos besoins

Introduction

Vous voulez de nouveaux clients en entreprise mais c'est parfois difficile de vous motiver et de décrocher le téléphone.

Vous auriez besoin d'un moment dédié à la prospection, de soutien, de guidance, d'une dynamique de groupe ?

Alors ce groupe de proposition est fait pour vous !

Initié par Amanda Robinet et Odette Sangaré, dans le cadre de SophroForma +, le 1er incubateur et centre de formation continue dédié aux sophrologues, ce groupe de prospection est un rassemblement de sophrologues qui interviennent ou veulent intervenir en entreprise, qui ont une offre claire, des outils de communication posés et qui manquent juste d'un coup de pouce pour aller trouver de nouveaux clients.

Concrètement, tout se passe sur Zoom, en visio. Amanda qui conduit le groupe vous prépare pour le moment de prospection puis , caméras allumés et Micros coupés, chacun appelle les entreprises qu'il a prévu de contacter puis c'est l'heure du debrief, des apprentissages, des ajustements et du partage des succès, des issues de chaque appel.

Entre les sessions la dynamique continue ! Tous reliés via un groupe WhatsApp dédié, vous échangez avec vos pairs, partagez vos succès, vos doutes, vos questionnements.

La participation demandée pour faire partie de ce groupe est de 20€ pour la période allant de votre inscription jusqu'au 31.12.2026.

Il vous faut plus ?

Vous avez besoin d'un accompagnement plus complet pour définir votre offre en cabinet, en entreprise, en association etc...., définir vos prix, strctucturer votre activité, vous organiser pour vivre de votre activité et communiquer ?

Début mars un nouveau groupe de 8 sophrologues bénéficiera d'un accompagnement complet sur 13 mois pour structurer et développer votre activité.nouveau groupe de 8 sophrologues bénéficiera d'un accompagnement complet sur 13 mois pour structurer et développer votre activité.

Public

Ce groupe est destiné aux sophrologues qui savent vers quelle clientèle ils veulent aller, ont une offre mais ont besoin de soutien, d'un cadre, de bienveillance pour oser prospecter et avoir des conseils pour savoir comment s'y prendre.

Prérequis

Pour être efficace nous recommandons d'être prêt à prospecter

- savoir qui est sa clientèle cible
- avoir une offre claire

Contenu - Programme

Une fois inscrit.e Amanda prendra contact avec vous pour convenir d'une date d'entrée dans le groupe.

Les rendez-vous sont fixés entre le groupe et Amanda suivant les agenda de chacun des participants lors des sessions de prospection.

Vous pouvez contacter Amanda une fois inscrit.e ici Amanda.Robinet@ifqvt.fr

Intervenants

Amanda Robinet

Sophrologue caycedienne et IFS, coach pour jeunes entrepreneurs sociaux, ancienne banquière, passionnée de prospection.

Et après ?

Pour celles et ceux qui ont besoin de

• soutien pour développer leur activité, vous pouvez rejoindre le groupe soutenu et accompagné sur 13 mois

Vous y êtes formés et coachés sur tous les aspects : de vous aligner sur votre mission de vie, à la définition de votre offre, en passant par qui contacter pour développer votre activité, votre pitch, votre communication etc...

• soutien pour structurer une activité viable, vous pouvez rejoindre le groupe de structuration d'une activité viable. Le but est de clarifier vos besoins financiers, vos compétences, votre contexte et de structurer une activité qui vous permette de répondre à la fois à votre besoin financier et à vos valeurs.